



Makoto Investments, Ltd.
株式会社マコト インベストメンツ

会社案内

MAKOTO Way®

海外と日本をつなぐ、ビジネスパートナー



沿革

- 1998 ○ 米国シアトルでGemba Research社を設立
- 2003 ○ グローバル企業の業務改善プログラムの企画・展開をスタート
- 2006 ○ 日本法人(株)ゲンバリサーチを設立
- 2007 ○ 日本に住む外国人リーダー「成功する外国人リーダー」研修開催
- 2007 ○ 中国上海オフィスを設立
- 2008 ○ オフィス改善をスタート
- 2009 ○ Japan Lean Experience研修100回開催
- 2010 ○ リーダーのブートキャンプ式(Gemba Core)研修開始
- 2011 ○ 営業Kaizen研修開始
- 2012 ○ 海外赴任研修「海外でなめられない!」を開始
- 2013 ○ 社名を(株)Makoto Investmentsに変更
オフィスを神楽坂に移転
- 2014 ○ Kaizen Manager on Demandサービスを開始
- 2015 ○ 大阪オフィス開設
- 2016 ○ Japan Lean Experience160回開催



Makoto Investments, Ltd.
株式会社マコトインベストメンツ

URL : www.makoto-investments.com



東京オフィス

〒162-0825 東京都新宿区神楽坂2-9
アルファタウン神楽坂3A号
Tel 03-5579-8020 Fax 03-5579-8026



大阪オフィス

〒530-0047 大阪府大阪市北区西天満2-6-8
堂島ビルヂング204号
Tel: 06-6362-7210 Fax: 06-6362-7221

Not just problem solvers,

改善コンサルティング Smiles and profit

「できるわけがない」、「そんなの無理ですよ」と言っていた組織が驚きの変化を遂げます。
現場の創意工夫で、一過性ではない永続的な利益をもたらします。



私たちが大切

謙虚
Humility
相手は自分より優れている。

存在感
Presence
リーダーシップを発揮し、
周囲に良い影響を与える。

We are people movers, too!

研修・講習 From "I know" to "I can do"

実践で使える知識と応用できるスキルを身につけることができます。

にしている事

誠実
Integrity
真実を伝える、
生き方も模範となるように。

遊び心
Having Fun
尊敬よりも笑顔と喜びを追及。
楽しくなければ続かない!



事業を改善する喜びをより多くの人に与えます。
損得より善悪で判断します。



【企業理念】

- 誠** 相手の立場に立って、付加価値を追求します。
- 真** 皆に「真実」が分かるようにします。
- 信** 任せられる人を育て、行動できる環境を作ります。

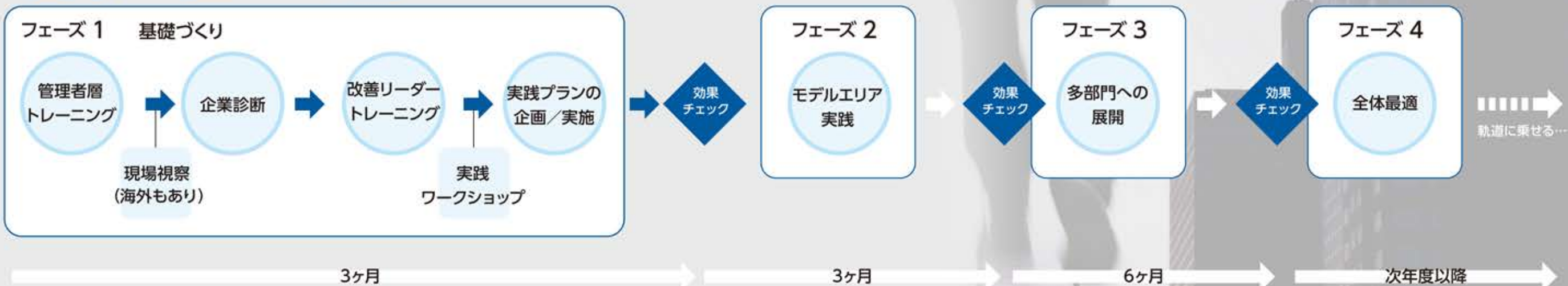


私たちが大切にしているMakoto Wayという言葉ですが、まず謙虚については、「真実が見え、考え方が分かれば、自分よりいいアイデアが出るはず。」スピードと数字を追求する時代には、上から目線ではなく、謙虚に進めるとより大きな効果があります。次に誠実については、心から「このプロジェクトは、会社、従業員、お客様のためになる」と言えるまで内容を調整します。様々な人から大きな信頼をいただきプロジェクトを進めるので、絶対に信頼に応えることです。そして存在感についてですが、新しいことに挑

戦するのに皆ナーバスになります。そこで皆が安心できる環境を作るためにリーダーシップを発揮しなければなりません。まず、笑顔でいること、物事を前向きに見ること、何が起っても動揺しないこと。「将が怯んで兵が付いてくるか?」の一言につきます。最後に遊び心ですが、遊び心がないと疲れてしまいます。続けるためにはなんとか楽しくしましょう。ギャグを言いましょう。敬語を使わない関係を作らないと本当のことがわからない。……数字とスマイル、この両輪でいかないとズレたり傾いてしまいます。

代表取締役 シュミット ブラッド

結果の出る改善 MAKOTO Way®



改善前の問題点など



オフィス

30時間かかっていた仕事が**1時間に短縮!**

ロジスティクス

労務費 5日で **28%ダウン**

リーダーの育成

会社のビジョンを理解し、部下の成長を促すことが大きな役割のひとつ。リーダーは部下が行っている仕事の意味をしっかりと伝え、外部環境、社内環境情報を適切につなげていかなくてはなりません。Makotoでは、班長やマネージャーの指導力、改善企画力の向上トレーニングを行い、リーダーシップを育成し、会社全体の組織力を高めます。

パフォーマンス向上のためのお気楽コース(日英可)

- 問題解決(A3プロセス)…1日
- モノと情報の流れ図(VSM)作成でムダの発見…3日間
- 企業内外ファシリテーションスキル…1日
- チェンジングマネジメント(Managing Change in the work place)…1日
- 仕事の教え方(監督者のための企業内訓練)…5日間
- week-end office kaizen…週末×3回

※上記以外にも様々なコースがあります。

国内・海外 事業所の改善

製造部門、オフィス、流通部門等で、創業以来様々な企業や分野で会社の発展に貢献してきました。改善活動でムダを省き、付加価値を高め、ビジネスのパフォーマンスを上げます。改善には継続性が必須条件。「やるなら、楽しくやりましょう!」がモットーです。また、海外ならではの日本とは異なる独自の文化、風習に関しても、詳しいスタッフがいることがMakotoの強み。現地の文化特性による強みを活かしつつ、また日本企業として大事なミッションを妥協せず推進しています。

海外／国内 研修ツアー

国内外のコネクションを十分に活かし経験豊富なMakotoスタッフがプランし実行。研修ツアーを通じて、経営陣全員が共有体験認識を持ち、統一性があるイメージをもった戦略・戦術を構築することによって、従業員も行動しやすく、効果的な経営計画を遂行することができます。さらに、サービス業、製造業、医療機関、政府関係などを対象に、新規顧客の創造、新たなビジネスパートナーとの出会い、ビジネスチャンスなどにも貢献しています。

結果を保証します! ぜひお問い合わせください。

海外工場進出／展開アセスメント

海外進出工場の増加は加速傾向にあります。Makotoでは、海外事情に精通したスタッフによる進出国・建設地などのリスク事象を的確に事前調査し、マネジメント・意思決定に関するご報告をいたします。また、やむを得ず閉鎖する際の的確なアドバイスもいたします。

通訳・交渉 スムーズに進める頼もしい味方

翻訳力・通訳力、コミュニケーション能力、思考力、異文化に対する理解力、行動力、その全てにおいて、Makotoでは真の相互理解ができるよう「言葉の壁で出来ない」を「できる」に変え、日本と世界を結ぶパートナーを努めています。

研修・トレーニング MAKOTO Method®

国内外で輝くために

どこでも誰でも適用できるスキルを身につけます。



営業パフォーマンス向上のために

国内外での営業のスキルや進め方、それには営業マンの自信が不可欠です。営業チームの「見える化」などを強化し、販売力を向上します。

海外でのリーダー育成

海外拠点のリーダーを育成することにより、例えば工場と営業視点との両輪を改善や強化し、効率化・販売力強化などを実務レベルでお伝えします。

日本で成功するために

外国籍の方を対象に、日本で成功するための策を伝授します。日本で受け入れられるための暗黙のルール、風習などを短時間で習得できる研修や講習会です。

グローバルプログラムの導入・展開

日本法人を対象として、Lean, Six Sigma, Operations Excellenceなどのグローバルプログラムの導入支援や実践を行います。

講演

- 国内外を問いません。
- 豊富な経験にもとづく講演です。
- 日本語、英語はもとより、色々な言語に対応します。

エコ事業

Energy Stewardshipの展開により、利益を生み出す最適なプランをご提案いたします。

外国人／企業の視察受入・取引のサポート

近年、海外からの訪問者数増加に伴って、企業視察への要請も増えています。外国からのお客様を迎えるための受入体制の構築、取引の発展など、経験豊富なMakotoスタッフがサポートします。